



高级客户经理2-3人

职位要求

1. 执行公司的策略,完成及超越公司的销售指标;
2. 主动参与专业技能及知识的学习,并达到公司要求,同时能有效地运用上述技能及知识于日常推广活动中;
3. 积极参与公司的各种业务会议及团队建设,与团队共享专业推广经验、心得及市场信息,协助上级经理实现团队目标;
4. 热爱销售工作,富有责任心,能承受工作压力,有良好的沟通能力;
5. 既往业绩优秀,对自身职业发展有所诉求;
6. 年龄45岁以下,专科以上学历,有大客户管理经验和有同行业经验者优先。

福利待遇

法定节假日、五险一金、带薪年假、生日福利、节日福利、基本工资、高额提成、年终奖金。

招贤纳士

公司介绍

美年大健康产业控股股份有限公司(A股:SZ002044,以下简称“美年健康”)始创于2004年,是中国规模和影响力显著的健康体检与医疗集团,总部位于上海。公司拥有“美年大健康”“慈铭”“慈铭奥亚”“美兆”四大健康体检品牌。截至2022年底,美年健康在全国300余座城市布局611家体检中心,已实现中国内地版图全覆盖。美年健康拥有3.7万名员工。2022年提供专业健康体检服务2960万人次。

美年健康以健康体检为核心业务,集健康咨询、健康评估、健康管理于一体,依托覆盖全国的网络布局、数千万级的客户群体、海量专业的健康大数据,以及标准化的医疗健康服务体系,在专业预防、精准筛查、慢病管理、健康保险服务等领域,为企业和个人客户提供高品质的健康管理服务,在预防医学领域拥有显著的影响力。

近年来,美年健康坚持以数字化赋能用户全方位全周期健康管理服务,通过上线扁鹊智能体检管理SAAS平台、实验室信息管理LIS系统、影像归档和通信PACS系统,推进体检全流程实现数字化、智能化管理,大幅提升医疗质量和客户体验。

美年健康凭借数字赋能,发挥平台孵化功能,与合作伙伴一道构建具有强大影响力的健康产业生态圈,赛道包括口腔、五官专科诊疗、慢病管理、基因检测、互联网医院、中医药产业、健康大数据开发、健康保险等,已成为医疗和大健康领域中影响力杰出的上市公司。美年健康始终坚守医者初心,以“守护中国人的生命健康”为使命,致力于打造全方位全生命周期的数字化健康服务平台,成为预防医学领域受尊敬的行业领导者,践行健康中国战略,为人类社会可持续发展贡献力量。

公司地址:镇江市润州区黄山西路2号
颐高广场美年大健康
联系人:朱女士 18552531993