

大起底大排查大整治坚决防范遏制事故发生

# 全市水利安全生产大检查开启

全面推进乡村振兴 镇江实践



梁继业 摄

本报记者 梁继业  
本报通讯员 毛凌晨

“水光潋滟晴方好，山色空蒙雨亦奇”，近日在十里长山脚下的嶂山水库，“幸福水库 水美嶂山”的建设美景让记者再次直观感受到我市全面打造幸福河湖工程的成效。当天，市水利局安全生产检查组一行和镇江高新区社会事业局相关负责人一起现场查看了嶂山水库大坝、溢洪道、水库管理用房等设施维护运营情况。



梁继业 摄

## 大豆玉米带状复合种植机播启动 “一季双收”创新模式高效轮作

本报讯(蒋须俊 陈新辉 梁继业)近日,丹阳市司徒镇杏虎村一方农田上,一台大型拖拉机正牵引着多轮驱动的复式播种机在有序作业,机械走过,田垄上留下的中间4行大豆带、两侧各1行玉米带“1+4+1”新型高效轮作模式,吸引了不少村民和种植大户前来观摩,这也标志着我市大豆玉米带状复合种植机播正式启动。

大豆玉米带状复合种植,是今年农业农村部面向全国推广的大豆油料生产“一号技术”,也是在传统间作、套种基础上创新发展的“一季双收”两种作物的种植模式。为做好大豆玉米带状复合种植配套农机装备保障工作,今年以来,农业机械技术推广站积极推动本地相关农机企业与科研院所积极开展“产学研推用”,加快大豆玉米带状复合种植全程机械化技术与装备推广应用力度。在农业农村部南京农化研究所、镇江市农机推广站(农机学校)的支持下,由丹阳市条播机生产重点企业——江苏欣田机械制造有限公司与江苏大学合作,开展大豆玉米带状复合种植一体化播种机械的研发。经过多次技术攻关和对机械的调整改造,终于在今年4月成功开发出集旋耕、播种、施肥、开沟、镇压“五位一体”的大豆玉米带状复合种植机械。

“长期以来,大豆、玉米种植全靠人工,连片规模种植费工费力,可以说是脸朝黄土背朝天;现在好了,有了这一复合种植机械,大大方便了农民机械播种、高效轮作。”杏虎村大豆玉米带状复合种植

示范户朱生夫是位“老农技”,他高兴地告诉记者,这方退林还耕后的农田共有28亩,主要用以大豆玉米带状复合种植。该机械一次性能播种2行玉米和4行大豆,不仅可以实现大豆旋耕后播种和玉米免耕播种,还提高了产能和土地利用率。

丹阳市农机推广站副站长管飞翔介绍,该播种机采用单粒精密播种,可以实现行距、株距、播种量、施肥量、播种深度的独立调节,达到大豆玉米带状复合种植缩株密植、扩间增产的农艺技术效果。它一小时能走3-5公里,每小时播种5-8亩;大豆和玉米株距是8-20厘米可调,大豆行距是32厘米,玉米行距是60厘米,播种机幅宽2.6厘米。

我市有关农业专家也表示:“作为当前抓好粮油生产和重要农产品供给,大力实施大豆和油料产能提升工程的重要举措,我市将加快大豆玉米带状复合种植机械化技术示范推广和具体的技术指导,提高示范户大豆玉米带状复合种植的规模化、标准化种植水平,确保高质量完成今年试点的大豆玉米带状复合种植任务。”



敬请关注微信公众号  
金色田野 镇江三农  
投稿邮箱: zjrbjsty@163.com

精神,严格落实党中央、国务院、省、市关于开展安全生产大检查的工作部署,深刻吸取事故教训,进一步做好全市水利安全生产工作,坚决防范遏制各类生产安全事故发生,根据《省水利厅关于开展全省水利安全生产大检查的通知》和《关于开展全市安全生产大检查工作的通知》的要求,从4月下旬开始,水利部门开展了全市水利安全生产大检查工作,由水利局相关负责人带队,各职能处室的专家作技术支持,分成9个小组奔赴全市各地,重点排查水利工程建设、水利工程运行管理、危化品使用、水利桥梁等领域的安全生产问题,为全市做好汛期及日常防汛拧紧“安全阀”。

此次安全大检查是一次全方位、综合性的整体体检。对水利工程建设领域主要检查工程建设中是否存在违反法定建设程序和违法分包、转包、挂靠资质行为;安全文明施工措施费是否规范使用管理;特种设备管理及操作人员是否均持证上岗;是否严格执行安全技术方案或专项施工方案;有限空间、危化品使用、高空作业防护和生活区防风防风等安全防范措施是否落实;是否严格按照施工组

织设计和度汛方案的要求安排施工;初步设计文件中安全专篇编制和施工图设计文件中是否对防范生产安全事故提出针对性指导意见;野外勘察、测量作业和设计查勘、现场设代服务等安全防护和应急避险预案制定情况等。

对水利工程运行领域主要检查各类水利工程“四个责任人”安全责任落实情况;是否严格按照安全调度运用规程运行;各类闸站库工程安全监测设施运用状况,安全管理、管护人员和日常巡查情况,闸门、启闭设备等水利工程永久设备使用和维护情况,安全鉴定工作情况,建筑物和机电设备等级评定工作情况;汛期是否对雷雨大风等极端天气进行通信预警;病险水库主汛期是否空库运行等。

对水利桥梁主要检查水利桥梁安全监管和日常管养责任是否落实;水利桥梁是否定期巡查和检测;三、四类水利桥梁是否均已完成除险加固;是否建立完善“一桥一档”台账等。

市水利局相关负责人介绍,此次安全生产大检查与水利行业安全生产专项整治三年行动和安全生产风险隐患排查大起底大排查大整治“百日攻坚”

行动相结合,水利部门将督促各地各单位迅速部署安排,推动安全生产大检查工作深入开展。各地各单位要采取“四不两直”、交叉检查等方式,对管辖范围内水利生产经营单位进行抽查,突出检查工作部署是否有疏漏、工作措施是否落实、隐患排查是否有盲点、隐患整改是否及时、整改措施是否有效等,对工作推进不力的要再部署、再强化。自9月份起,市水利局将组织对各地各单位安全生产大检查工作开展情况和督导检查情况进行“回头看”,进一步巩固提升工作成效。

据介绍,以解决问题为导向,安全生产大检查还将形成阶段性报告。针对当前防汛结合安全生产工作,该负责人还强调,要进一步提高政治站位,超前研判安全生产工作特点和可能出现的安全风险隐患,采取有效防范措施;对照安全生产职责清单,强化责任落实,对安全生产工作进行全面体检,做到自查全覆盖、无遗漏;要严格落实值班值守,严格落实领导带班、关键岗位24小时值班制度,遇突发情况能够及时、高效处置,确保安全生产态势平稳有序。



周迎 摄

本报记者 周迎  
本报通讯员 费宪进 安林海

“妈妈,最近我吃过好多种水果,这些水果是不是夏天才有的。”“是的,你没说错,你之前吃的桑葚,这几天吃的枇杷,都是这个季节才有的水果。”近日,市民王女士带着女儿在水果店采购水果时,童趣的问答中,透露了近期时令鲜果的“上市密码”,也让人对“鲜果盛宴”十分期待。

### 桑葚“热销”已近尾声

“我们家从4月17日开始销售,情况不错,卖得比去年好。”5月25日中午,句容茅山镇丁家边村的果农任潘正在路边销售自家的桑葚,热闹的销售场景,让她对今年的销售感到十分满意。从销售之初到现在,她家农场的5个桑葚品种都卖得不错,总计销售2000多筐,按照每筐0.75公斤计算,总量近1500公斤。“不光销量好,价格也好,每筐能卖到20元,和毛毛虫一样的蜜桃桑品种更是能卖到80元一筐。”

一位正在购买桑葚的游客告诉记者,今年的桑葚不但个头好,口味也好,他和家人都爱吃。“这段时间,每次路过丁家边这边,都会买3-4筐,回家和家人分享。”

桑葚销售火热是今年桑产业的“常态”。在丁家边村,今年的果农家家户户都取得了不俗的收益。这其中的秘密,在于村紫玉桑葚专业合作社的“抱团”发展。“今年,我们统一果农的销售价格,确保路边和采摘销售平稳,避免恶性竞争。”丁家边村党总支书记、村委会主任徐涛告诉记者,丁家边村有2000亩桑园,合作社通过统一品牌“不忧桑”,统一包装,主动对接商超等销售平台,将农户的桑葚及时销售出去,稳定提升了农户收益。“通过自销+合作社帮销的模式,大大提升了社会对桑产业的信心,农户的生产热情也更高了。”

果桑销售周期已近尾声,想品尝这一美味的市民要抓紧啦!

### 酸甜枇杷热销正旺

酸甜可口的枇杷是很多消费者的“心头好”。而5月中下旬,正是我市这一“小众”水果枇杷的上市期。

“我家的枇杷从5月19日左右开始销售,每天销售量近1000公斤,还是让我很满意的。”近日,上党镇幸福家庭农场的负责人孙艳告诉记者,农场种植了150亩的枇杷,上市首日,就实现了500公斤的销售量,直接超过了去年整个一季的销售量。“受2020年底的寒潮影响,2021年的枇杷大减产,销售期只有500公斤不到的销售量,损失很大。”

今年,天帮忙、人努力,农场的枇杷迎来丰收。“目前,销售量已完成三分之一,销售额也达到了十几万元,比前年同期高出不少。”孙艳表示,除了线下团购销售,农场枇杷的主销售渠道为线上的快速销售,按照果形标准差别,分138元、158元和198元不等,销售不错。

### 西甜瓜产销很稳健

在扬中市利民村,20多亩高架大棚里,一人多高的钢丝吊着一排排的西瓜,一个个“离土而生的瓜果,将夏季闷热的大棚“熏”出了浓浓的果香。

“我们村是目前全市种植西甜瓜单休面积最大的,达到20亩,算上立体栽培模式助力的话,可以实现普通栽培的1倍产量。”利民村农业农村主任刘波告诉记者,自5月17日上市销售以来,甜瓜销售量已超1000箱,每箱4-5公斤,售价为150元。同时,西瓜销售也突破300箱。

据了解,本地西甜瓜产品好,口碑好,销路越来越宽,每年西甜瓜上市期产品都供不应求。“目前,白富美甜瓜以立式栽培模式为主,亩定植1800株,采用单蔓整枝的栽培方式,一株留瓜2-3个,单瓜重量约0.8-1.2公斤,第一茬亩产量约4000公斤,亩均产量高,且精品瓜率超过85%。”市农业农村局相关负责人表示,瓜农普遍采用礼盒装销售,每盒2个或4个精品瓜,上市初期零售价格40元/公斤,盛果期零售价格也能稳定在20-30元/公斤,产品主要销往南京、常州、无锡、苏州、上海等地,本地瓜农亩均收益约4万-8万元。

## 可以站着收 还能躺着收 油菜机械化收割迎来“双选”时代

本报讯(周迎 卞丽娜)5月25日,由镇江市农机推广站、丹阳市农机推广站、农业部南京农化研究所、江苏沃得农业机械股份有限公司共同举办的“智能化油菜分段联合收获装备与技术培训暨观摩演示活动”在丹阳市开发区嗨皮小猪农场举行,现场展示了两种不同形式的收割方式,为农户提供了收割的“双选”方案。

上午9点,在演示基地的油菜地里机械轰鸣,4款油菜专用收获机现场演示了联合收获、分段收获、智能化收获等,先进收割机具吸引与会人士纷纷凑近观看。

“目前,长江中下游流域主要

采用稻油轮作,油菜的收割方式主要分为联合收割和分段收割。联合收割的优点为一次性收获,简单高效,但适合收期较短,损失率易达到15%-30%。分段收获优势是将实收期拉长,增加作业面积,先割倒晾晒,利用油菜后熟作用使其成熟度几乎达到完全一致,既降低了收获损失率,也提高了菜籽品质。”中国农科院粮作物生产装备创新团队首席专家、国家油菜产业技术体系机械化研究室主任、收获机械化岗位专家张敏表示,两种方式各有优缺点,农户要根据种植规模、品种和气候的情况和作物的生长情况,面积小的话建议联合收割,但大面积种植的话,建议采用分段

收割方式。“我们和沃得集团、镇江市农机推广站合作,研发出履带式分段联合收割机,实现一种底盘,配置不同割台,实现不同收割方式转换,提高机械利用效率,农户可以根据需求,灵活进行收割方式转换。”

镇江种植油菜有悠久历史和传统,目前种植面积为21.06万亩。“目前,阻碍油菜机械化生产发展的技术堡垒基本上都被攻克,机械化播种、收获等均有对应机具。”镇江市农业机械技术推广站正高级工程师黄修德表示,此次活动将国内最先进的油菜收割机具推荐给农民朋友,切实增强农户们油菜种植的信心,引导明年镇江的油菜扩种增产。

## 田成翔:农二代为果园带来“新”和“变”



本报记者 周迎  
本报通讯员 费宪进

“24日,我家枇杷的价格刚刚调整为60元/公斤,在这之前,每天都是80元/公斤,每天能销售250公斤左右。”5月24日晚8点,扬中市云标家庭农场负责人田成翔正在整理着手中的账本,对着详细的流水记录,他的话中透着些许自豪。

父亲是扬中远近闻名的“枇杷大王”田云标,田成翔的整个童年都和枇杷紧紧联系在一起。他家中和后门上正对的那棵枇杷树,年纪和他一样大。“小时候,我特别皮,家里枇杷采收后,高的地方会多一些枇杷,那时候我放学回家第一件事,就是放下书包,爬到树上吃枇杷。”

回忆着儿时的趣事,田成翔的心情有些飘回了记忆中的年代。“我家的果园差不多有40年的历史,这么多年看着枇杷树长大,吃着鲜美的枇杷。我对枇杷有着深厚的感情,不说其他,我就没得过呼吸道的疾病,估计是枇杷吃多了。”

其实,田成翔最初并未在家中的枇杷园工作,而是在扬中本地一家企业中担任销售。但随着父亲的年龄越来越大,家中事务需要他参与的也越来越多,回家“继承家业”成为他必须面对的选择。“看着这些枇杷树几十年,让我放弃它们肯定舍不得,而且父亲这些年也干出了名气,传承



周迎 摄

好这份农业事业,是我的情怀使然,更是责任担当。”

2019年,田成翔从企业辞职,回到家中专职开展枇杷生产经营。“我对枇杷并不陌生,家里的活之前也都在帮忙,种植技术和管理也是驾轻就熟,回家干这行我顺手,也顺心。”

专职经营枇杷产业的田成翔,最开始赋予农场的改变,就是利用自己过去的销售经验,积极拓展枇杷销售渠道,将过去的熟人销售、地产直销的传统销售网络向网络端延伸,先后在微信、淘宝、抖音等多个网络平台开设店铺和直播间,将自家枇杷从管到收的每个环节,“曝光”在大众的眼中。

“之所以这样做,一方面是因为网络时代的农产品销售,故步自封无疑是井底之蛙,想要将好产品卖出好销量,必须依托多渠道销售。”田成翔表示,另一个重要原因,就是对自家枇杷品质的“信心”。近年来,他和家人一道,不断改良枇杷种植方式,将肥料全部换成有机肥,用药次数也减少为一年1-2次,枇杷的口感有

了明显的提升。“2019年,我为自家枇杷成功申报了绿色食品标识,成为当时全市第一家获得绿色食品认证的枇杷种植户。”

在品质不断提升的档口,田成翔还积极拓展新品种,在过去的白玉、冠玉、霸红的基础上,从苏州等地引进了“西山一号”,不断丰富自家的“产品库”。同时,他还积极参加各类省市评选,屡获佳绩。

有了好产品,自然有好收益。近年来,田成翔家的枇杷销售价格一直保持在60元/公斤,今年的销售之初,更是卖出了80元/公斤的高价。“去年,我在自家果园投资了60万元,新建了5亩地高架连栋大棚,这些大棚里的枇杷树,挂果期比露天种植的提前了一周左右,5月9日就开始了少量销售,价格自然走俏。”

年轻有闯劲,务实有干劲。几年下来,“云标”枇杷在田成翔的经营下,走得越发稳健。“我心里有个想法,那就是以我家为依托,以点带面,将枇杷产业发展壮大,为乡村振兴出一份力。”

## 市供销社系统与4家农商行达成“金穗行动”战略合作

本报讯(李辰 继业)近日,市供销社系统与镇江地区4家农商行举行战略合作签约仪式。

此次合作签约是市供销社落实市委、市政府农村金融“金穗行动”的一项重要成果,标志着全市供销社系统“三位一体”综合服务平台迈出了关键一步。根据协议内容,市供销社系统将在依法依规的前提下,利用供销社现有的农业经营服务主体和网络网点优势,与农商行实现数据和渠道的共享,协助农商行在供销社系统具备条件的经营服务网点增设农商行自助机具、综合服务柜台等,推动金融服务向基层延伸。农商行将根据供

销合作社农业经营服务主体的实际需求,开发更多的特色信贷产品,进一步满足“三农”客户生产、供销、信用等方面的需求,同时推动农户以及新型农业经营主体的信用体系建设,加强对“三位一体”综合服务平台的生产、供销、信用等各方面的数据采集、分析及交流。

市供销社负责人指出,全市供销社系统要与农商行进行深度合作,实现合作共赢、合作共建,切实发挥双方“人员多、网点多、渠道多”的优势,探索培育在省内领先、具有本地特色的新亮点,全面推动“三位一体”综合合作落地见效。