

钱 周刊

南京银行镇江分行

创新同行 迎风筑梦



本报记者 俞佳融
本报通讯员 高龙杰

南京银行镇江分行作为城市商业银行的代表，始终坚持“立足镇江、服务镇江、建设镇江”的经营理念。在推动地方经济金融高质量发展的进程中，该行不断创新业务模式，在深耕实体经济、助力乡村振兴、践行普惠金融、服务债券融资等方面持续发力，紧跟中国式现代化镇江新实践的步伐，为交出“镇江很有前途”时代答卷贡献南京银行力量。

积极探索科创金融路径

作为首家在主板上市的城商行，南京银行始终视小微客户为“天然盟友和生存土壤”，以普惠为本、战略为势、创新为魂、科技为器、人才为基，打造具有南京银行特色的小微金融发展模式。

近三年来，南京银行镇江分行始终致力实体转型，积极探索科创金融发展方向，服务科技文化企业能力不断增强，累计服务科创客户超400户。

从科创金融的客户分层角度看，南京银行镇江分行以“专精特新”为领头示范，以“高新技术企业”为中流砥柱，以更多“科技型中小企业”为底盘支撑。

截至2023年12月末，南京银行镇江分行积极对接专精特新企业，合作覆盖率约35%；高新技术企业贷款余额占普惠贷款余额近60%；科技型中小企业贷款余额占普惠贷款余额约20%。

2023年以来，该分行进一步明确了高质量发展科创金融业务的重要战略意义，在全市范围内重点深耕专精特新、高新技术企业、科技型中小企业三类客群，当年，科创金融贷款净增额、贷款增幅及科创金融客户数均取得良好发展态势。

南京银行镇江分行以新思维、新文化、新定位和新服务的“四新”理念为引导，充分发挥自身品牌优势，着眼多渠道整合信息资源，搭建一个专属于科创企业的服务平台，提供“1+N”的综合服务方案。

高质量发展科创金融，离不开金融机构内部行之有效的顶层设计、机制建设和科技赋能，南京银行探索“五专”科创金融业务模式。设立一家专营支行，通过差异化考核政策和资源配套培养一支“专精尖”、专营专注的客户经理队伍。设立一个专业化科创金融中心，初步配置专业审批队伍，今后也将致力于培育一支行业研究专业队伍以保障服务科技型企业的精准性和满意度。通过服务众多科技型企业的非标金融需求，积累了一定差异化服务方案设计的标准经验，同时也具备了不同科企个性化需求的定制能力。通过结合小微科技企业的多样化融资需求，打造“鑫智力”科创金融服务品牌，推出了一系列满足各类场景（如风险补偿类、知识产权类、订单融资类、应收账款类）的专属产品，致力于为企业多变的经营需求打造长效稳健的信贷资金链条。通过统一科创金融信贷文化和审批理念，着眼于科创企业的团队、技术、订单等要素，打造一条南京银行科创专享流程。

持续搭建金融服务生态圈

“小股权+大债权”的投贷联动，针对处于种子期、初创期及成长期的科技型企业，依托外部股权投资公司，单户投资比例不高于3%的股权，结合未来两年发展规划，通过多种产品组合，为企业量身定制中长期综合金融服务方案，配套大债权支持，同时根据企业经营发展变化及时调整合作方案，合理配比信贷资金，一户一策，为企业的发展壮大“备好粮草”。

在投贷联动业务经验积累的基础上，进一步创新升级，推出投贷联动“政银园投”新模式。“政银园投”是指南京银行与政府部门联合，以园区为载体，围绕不同园区的产业特点，选择在细分领域具有产业整合能力的垂直化投资机构，共同为园区内科创企业提供“股权投资+信贷资源+政策支持”的全方位服务。

对于政府园区而言，投贷联动基金可有效改善招商的软环境，成为资本招商的利器，与企业建立更加紧密的合作关系。对于投资机构而言，“政

银园投”模式提供了投资机构跨区域发展的空间和平台，丰富的优质科创企业投资标的，深耕更多区域和客户，进一步提升专业能力和市场影响力。对于南京银行而言，“政银园投”模式有助于该行提前精准获客，持续服务实体，夯实客户基础，深化与园区、投资机构的合作关系。对于企业而言，在政、银、投的合力之下，企业更能专注于技术研发和产品提升，享受各方资源整合体系，从而在市场竞争中赢得先机。

在创新的驱动下，该行进一步打开和延伸科技金融服务边界，内部，充分发挥各业务板块的协同效应，以“商行+投行+交易银行+私人银行”的服务理念，更好地赋能银企交流与发展；外部，进一步丰富充实全方位、立体化的金融服务内涵，打造“鑫伙伴”企业家俱乐部“鑫未来创享沙龙活动”和“投贷联动智慧管家平台”，通过引入投融资机构、会所、律所、税务等合作机构，搭建南京银行重点客户资源共享、经验交流和信息沟通的平台，实行跨界融合，持续赋能科技金融生态圈布局。

倾力支持地方经济发展

2024年，南京银行将紧密围绕市委、市政府的各项战略举措，继续秉承“立足镇江、服务镇江、建设镇江”的发展理念，倾力支持地方重点建设项目和实体经济发展，与镇江经济发展“同呼吸，共命运”。

坚持以科创金融服务产业创新，助力发展新质生产力。精耕细作，加快培育。重点在专精特新、高新技术企业、科技型中小企业三类客群持续发力，在行内明确科创金融高质量发

展重要地位，为处在不同阶段科技型企业提供信贷支持，助力梯度培育成长。

多措并举，打通链条。主动在全市范围内开展“投贷联动”科技金融直通车活动，与江苏省生产力促进中心、镇江市科学技术局、镇江市高企促进会协同走访科技型企业。积极推进校企银企合作，通过高校院所服务科技创新联合体，全面对接服务科技孵化载体，加大科创金融产品推广力度，例如大学科技园、东南大学校友产业园。积极参加各级政府政银企对接活动，进一步打通科创金融服务链条。

聚焦产业，加快投放。在“四群八链”和园区创新招引、传统产业重点技改、战略性新兴产业、未来产业等几大产业项目予以授信政策以及信贷资源的倾斜，进一步加大对科技创新、制造业和民营企业等重点领域的信贷投放力度。

坚持以高质量金融服务加力镇江建设，助力城市全面提升。南京银行镇江分行在加大科创金融和实体产业投放力度的同时，2024年该行将从以下四大民生福祉方面发力，切实以高质量金融服务增强地方经济活力。

聚力环境生态提升综合治理项目，以金融服务夯实美丽镇江基底。聚力人民城市基础设施建设，以金融服务提升宜居镇江韧性。聚力文化城市底蕴传承，以金融服务弘扬镇江历史名城，通过“苏旅贷”服务一批文化旅游企业，助力实现文化强市目标。聚力“三农”工作坚持不懈，以金融服务助力美丽乡村提亮添色，通过特色化、批量化农业产业项目的信贷支持为抓手，扎实引金融活水灌溉农村沃土。



理财有风险 投资需谨慎