

挖掘“橘”文化，延伸旅游体验

江心洲第十六届柑橘节启幕

本报讯(记者 崔宁华)“一年好景君须记,最是橙黄橘绿时。”11月8日,丹徒区江心洲芋慕花园里洋溢着火热的丰收气息,江心洲生态农业园区第十六届柑橘节如约而至。“全国脱贫攻坚楷模”赵亚夫来到现场,并为江心洲柑橘进行了“田间会诊”。

作为“2023中国·丹徒旅游文化节”的重要组成部分,本届柑橘节延续了往年“橘子红了 江心美了”的主题,以橘为媒,探索乡村振兴新路径。开幕式现场同时启动了江心洲第二届精品柑橘评比大赛、醉美江心摄影展、直播销售、橘园骑行打卡等系列活动,一批获奖橘农受到表彰。据了解,从2007年起,江心洲选择柑橘作为地域品牌,开始长达16年的柑橘节之旅,并得到了亚夫团队和市农科院的鼎力支持,品牌效应持续增强。目前,园区3000多亩柑橘平均亩均效益超万元,大分、由良、红美人、沃柑等一批柑橘新品种已成功“落户”。值得一提的是,已是耄耋之年的赵亚夫在开幕式结束之后,亲临种植户橘林察看长势,进行田间指导。看着翠绿枝叶掩映间,一颗颗黄澄澄的柑橘挂满枝头,赵亚夫露出满意的笑容。

近年来,江心洲围绕“打造宜居、宜养、宜游的城市后花园”目标定位,坚持走生态优先、绿色发展之路,按照“农业+旅游”模式,挖掘“橘”文化,延伸旅游体验,以节促游、以游旺农,形成了一条“农、旅、文”产业链,乡村旅游影响力和吸



赵亚夫进行田间指导。崔宁华 摄

引力逐年提升,让“绿水青山”更好地发挥出生态效益和经济效益,并先后创成了橘江里国家3A级景

区,省级特色景观旅游名镇,获得省“互联网+”示范单位,中国美丽乡村拍摄基地等称号。

从“一家富”带动“共同富” 丹阳“新农人”史群逸返乡创业

本报通讯员 睦小花 魏郡玉
本报记者 余记其

在丹阳市珥陵镇大施村,有这样一位“90后”“新农人”,他怀着一腔热忱投身水产养殖行业,敢拼敢想,摸索出一套致富经,并带领200余位水产养殖户走上了致富路。他,就是丹阳市珥陵镇大施村逸新水产养殖专业合作社负责人史群逸。

11月7日早晨,丹阳市珥陵镇大施村的螃蟹养殖户史须才就将史群逸请到自己的养殖基地,帮忙查看螃蟹生长情况。如今螃蟹大量上市,每一天的管理都至关重要,史须才也变得格外谨慎。他告诉记者,从事水产养殖的这些年,他主要采取粗放型养殖模式,靠产量取胜,有的年头销路不好就头疼。“养殖螃蟹光有产量是不行的,丰产不一定会丰收,在市场上形成不了竞争力。”史须才有几十年养殖经验,但养殖思路不成体系。2019年,史须才加入了逸新水产养殖专业合作社,在合作社的影响下,史须才养殖思路开始转变。“现在我主要是以生态养殖、绿色养殖为主,主要精力都放在养殖精品蟹这方

面,效益也逐年提升。”

史须才口中的逸新水产养殖专业合作社便是由史群逸牵头成立的。七年前,30岁的史群逸还是一名销售员。由于经常为从事养殖业的父亲查询资料,解决一些养殖技术问题,史群逸接触到了很多养殖业信息,在此过程中逐渐对水产养殖有了兴趣。

“我发现很多的水产养殖模式存在一定的短板和缺陷,养殖户采用的技术模式也比较落后。正是因为发现了这些问题,坚定了我辞职回乡发展水产养殖的念头。”史群逸说。

2018年,史群逸辞去了南京的工作,选择回乡创业,牵头成立了逸新水产养殖专业合作社,指导社员们科学养殖草鱼、鲢鱼、青虾、螃蟹等水产品,并逐步建立起种苗孵化培育、成鱼销售、水产养殖疾病预防、水产饲料供应的完整养殖体系。史群逸告诉记者,他养的这些水产品种虽然常见,但要想养出高品质水产品可不容易,鱼类品种搭配、池塘环境管理、饵料投放、病害防治等环环相扣,每个环节都不得马虎。

“刚回乡时,我踌躇满志,本想凭借自己的能力让大施村的养殖

业有所改变,没想到,很多养殖经验丰富的养殖户并不认同我的理念,也认为我年轻,经验不足,技术不够。”史群逸告诉记者,为得到养殖户的信任,他去四川农业大学淡水研究所,用了两年的时间深入学习水产知识。这两年,史群逸一直在默默为养殖做功课,用他自己的话来说,“相当于考了第二专业,修了第二学历。”

凭借先进的养殖技术,史群逸不仅得到了大家的信任,还带领合作社一同前行,经过几年发展,合作社年产值已达到1700余万元。让他更引以为豪的是,他将自己的技术经验传授给周边200多家养殖户,帮助大家改进养殖技术和管理模式。“养殖方法科学了,鱼害少了,鱼长得就快,成本也降了,一亩收益能增加1500元到2000元。”他说。

如今,大施村的水产养殖规模达到2800多亩,史群逸每年还会组织五六次集中培训,邀请水产养殖专家给大家上课,面对面解答技术难题。

“我将更加努力从‘新农人’变成‘兴农人’,扎根土地,敢想敢做,继续为助农增收贡献力量。”展望未来,史群逸信心满满。

秋风拂山岗 棚内绿意浓 蔬菜轮茬唱响 秋季丰收序曲

本报记者 周迎
本报通讯员 安林海

让人看着就十分喜爱。

“就这些菜吗?怎么没见过别的品种?”

面对记者的疑问,毕乐斌摸摸头回答道,种菜和季节有关,每家菜农的选择不尽相同,但大都是“殊途同归”,主要是应季和追求效益。

“我家的大棚在秋冬季节只种植4种左右的叶菜类蔬菜,分别是生菜、油麦菜、矮脚黄和上海青,后两种都是青菜的一种。”毕乐斌补充道,从4月至10月间的这段时间里,基地则种植辣椒、茄子、番茄、豇豆等。

转过一个大棚后,前方停放着一辆白色小货车。“这是我的运货车,出去卖菜都靠它。”拍了拍车门,毕乐斌的介绍像在和老伙计打招呼。

原来,毕乐斌家的蔬菜销售目的地相对固定,大宗蔬菜出货都是前往南京众彩农副产品批发市场。每到出货的日子,毕乐斌会安排工人白天把蔬菜从棚内起出来,进行初步分拣后,将一筐筐新鲜的蔬菜装上小货车。晚上11时左右,他会带上一个工人,驱车直奔市场。

为什么这么晚?毕乐斌说,货车到了市场大都在凌晨1时之前,这是农批市场最繁忙的时候。他会坐在车子旁边,等待商贩过来谈价,价格合适就出手。一般在凌晨3时左右就能往回赶。“蔬菜销售全靠这辆车,它是我的好伙伴。”

起早贪黑,这是菜农的生活。而毕乐斌早已习以为常。记者问他,“这样的忙碌生活,觉得辛苦吗?”

“肯定辛苦,但不辛苦怎么能忙到钱呢!”边说着,毕乐斌的嘴角洋溢起灿烂的笑容。“最近菜价有回暖的迹象,这些大棚里的蔬菜就要开始一批批地销售了,又要忙起来了。不过,还是忙些好。”

“这个大棚里是刚种下去不久的生菜,你看都已经长出叶片了,再过一段时间就能上市。”“那个大棚是我早上刚犁好的,下午就能撒下菜籽。”11月7日上午10时,年轻的“菜农”毕乐斌已经在自家的菜地里忙碌了近4个小时,看着一个个大棚中的蔬菜,他笑得有些腼腆。

毕乐斌所介绍的这片菜园占地250多亩,其中大棚面积就有近100亩,看上去十分壮观。

“这么大的面积,1-2个人能种得过来吗?”记者问道。

毕乐斌笑着解释,这片基地是他父亲2020年来到句容市边城镇流转的,常年雇了十几个工人,有本地也有从安徽亳州老家带来的,满足种菜需求没问题。

“你自己参与种菜吗?”记者问。毕乐斌说,他和父亲主要的工作是驾驶棚内拖拉机,将种过菜的大棚内田块进行翻耕、松土,大多数时候并不直接下手种菜,但种菜技术并不陌生。“我今年26岁,种菜的时间已经有七八年了,也算是‘老把式’了,种菜不在话下。”

“现在大棚里有什么呀?”走在棚间的泥路上,记者十分好奇。

“现在有40多个棚里种着菜呢,有几个品种。”毕乐斌在大棚里讲解。“你看这个棚,里面是‘矮脚黄’,就是俗称的大青菜,附近的几个棚都是这种菜。”走出大棚,毕乐斌边走边说,“再走过3个棚,就能看到生菜和油麦菜了。”

沿着棚间土路走到第四个棚时,透过掀起的棚帘,能看到一株株“个头不高”“颜色偏黄”的油麦菜苗长立在泥土上。而在隔壁的棚中,一棵棵小生菜破土而出,介于明艳的嫩黄和嫩绿间的那种颜色,