

# 以改革图创新 以实践塑未来

——写在民生银行镇江支行成立14周年之际

本报记者 冯曙光 俞佳融

砥砺前行十四年，昔日幼苗已擎天。金秋九月，天高气爽，民生银行镇江支行迎来了成立十四周年的重要时刻。

自2009年9月成立至今，该行一直坚持“服务大众，情系民生”的企业使命，坚持以“民营企业的银行、敏捷开放的银行、用心服务的银行”为战略定位，在镇江市经济发展中发挥金融行业专业机构的优势，顺应企业需求提供全方位金融服务，存、贷款规模在镇江股份制银行业内均位居前列。

## 1 明确定位

### 发挥金融专业优势助力社会发展

民生银行镇江支行是中国民生银行南京分行下辖的分支机构，该行立足镇江市的实际需求，逐步构建起多层次、全方位的金融服务体系，为镇江区域经济发展持续发力。

实体经济是推动社会高质量发展的坚实基础，其中专精特新企业是镇江区域经济发展的重点支撑，但很多企业受到资金难题的制约，阻碍了成长和发展。对此，民生银行镇江支行主动作为，顺应政策指引

方向，面向实业企业发展需要，积极落实各项惠企、助企政策，帮助企业解决融资难题、进一步降低融资成本，助力企业解决资金难题。

截至2023年8月末，民生银行镇江支行普惠小微贷款余额17.21亿元，比年初新增0.94亿元；供应链金融余额4.81亿元，比年初增加2.01亿元；绿色金融贷款余额16.61亿元，较年初增加3.76亿元，金融活水源源浇灌实体经济，有力助推镇江发展。

## 2 顺势而为

### 结合区域需求定制综合服务方案

“十四五”规划以来，镇江市明确了新的发展方向，政策利好逐渐向专精特新企业倾斜。镇江市专精特新企业主要集中于制造业，在新材料产业、新能源产业、航空航天产业、生命健康产业等领域广泛分布，在国民经济行业分类标准中的31个制造业行业中，镇江市共涉及30个，门类较为齐全。

在为客户服务的过程中，民生银行镇江支行发挥专业优势，行领导带队上门拜访客户，建立紧密关联，密切关注客户需求，深度挖掘客户业务需求，为客户提供定

制化金融服务方案，切实解决客户的实际问题。真诚的态度，专业的服务，使民生银行镇江支行与镇江众多专精特新企业建立了战略合作关系，共同成长进步。

针对地方重大基础设施、城市更新项目、新基建等重大项目 and 招商引资项目，民生银行镇江支行逐个研究，强化对接，积极为重大项目建设提供金融支持，获批省市级重大产业项目39.39亿元，比同期增长103%，项目贷款投放19.01亿元，比同期增长111%。

## 3 重点关注

### 优惠政策助力企业突出困境

民生银行镇江支行以《中国民生银行2023年信贷政策》为纲领，围绕国家战略重点支持领域，按照“分类施策、优选客户、稳步推进”的总原则开展相关业务。基于科技创新企业的发展趋势，民生银行镇江支行按照总行发布的重点领域授信审批指引，依托产业技术特点，结合产品生产周期，采取差异化的介入模式，有力支持技术优势明显、发展趋势良好的科创型企业。

通过对镇江市科技创新企业的调研，民生银行镇江支行发现科技型企业对研发投入十分重视，普遍存在大量的金融服务需求。某太阳能科技公司是光伏产业链有

硅棒/硅锭及硅片环节专业化制造商，随着光伏行业发展，企业需要在技术、产业链方面实现升级转型，因而面临较大的资金缺口。面对这一情况，民生银行镇江支行通过与客户的深度交流，了解企业实力及发展前景，为其制定全面的资金服务方案，建立授信额度高达8.5亿元的合作。某科技公司是国内最大的碳纳米管生产企业之一，由于该领域生产技术要求高、更新快，企业面临较大资金需求。经过对该企业情况的实地了解，民生银行镇江支行与企业反复沟通后与该客户建立额度达3亿的授信合作，为企业升级发展提供强劲资金支持。

## 4 改革创新

### 面向重点实体客群筑建实绩

十四年发展历程中，与时俱进、改革创新一直是民生银行镇江支行成长的动力之源。在服务专精特新企业、上市公司、战略客户等方面，民生银行镇江支行更是成绩优异，全面开花。

某智能配电制造公司入选2022年度江苏省第一批专精特新中小企业名单后，民生银行镇江支行第一时间上门拜访，了解到客户快速成长长期需要资金支持，及时提出合作方案为企业解除燃眉之急。经双方多轮反复沟通，企业最终获批授信2000万

元，并为双方在供应链金融、对公理财、代发工资等业务领域的深度合作打开局面。

某聚合物公司在申报江苏省专精特新企业的过程中，得到了民生银行镇江支行在业务产品和优惠政策上的有力支持。成功入选后，民生银行镇江支行高层领导多次带队登门拜访，为企业制定了专属服务方案，借助更具优势的产品组合，成功达成双方合作，于2023年向企业授信2000万元，完成了流动利D的产品签约，还达成了企业后续上市计划中进一步合作的意向。



## 5 立足区域

### 创新举措优化服务产品体系

制造业是江苏经济的根基，近年来，镇江市乘势而上，大刀阔斧开新局，结合区域产业结构优势提出“产业强市”战略，将制造业摆在区域经济发展的核心位置，专精特新企业获得更大发展机遇。民生银行镇江支行发挥金融行业优势，积极践行“金融服务实体”要求，整合推出适应企业发展需要的产品服务和政策，主动出击解决企业资金难题，帮企业盘活发展大棋。

丹阳某智能制造企业是国家级“专精特新”企业，民生银行镇江支行多次为企业授信，助力企业发展。“企业在转型升级的过程中，有较大的资金需求，民生银行镇江支行在走访我们企业时了解这个情况后，就立即成立工作专班快速响应需求，给我们提供了大额授信，帮助我们企业快速发展。”该企业董事会秘书在接受采访时和记者说。

据了解，民生银行镇江支行在获悉企业的股权融资计划后，该行积极联动总分行相关机构设计专属服务方案，服务效率、产品契合度都得到客户高度认可，最终成功营销该企业A轮融资募集资金2.26亿元，实现民生银行镇江支行在专精特新客户私募股权募集资金争揽方面的重大突破。

民生银行镇江支行积极贯彻落实民生银行总行、南京分行专精特新客群综合开发“五部曲”，持续做好未开户企业及已开户非有效户客户的再拜访工作，进一步提升客户开户率。今年上半年，该行专精特新企业客户授信覆盖率、客群有效户数、专精特新授信终审户数二季度考核都位列民生银行南京分行第一。

## 6 瞄准未来

### 助力专精特新企业发展升级

进入数字经济时代，镇江“产业强市”战略全面推行，紧抓先进制造业、新型产业加速发展先机，以“四群八链”产业布局构建起区域经济发展框架。在此过程中，民生银行镇江支行精准发力帮助企业踏上发展快车道。该行组织召开专题会议，推进“专精特新”客群服务工作，梳理国家及省市级专精特新客户名单，在专精特新企业服务方面实现了突破，为区域内多个专精特新企业开立账户，提供低成本的表内信贷资金支持。

“民生银行主动上门服务，为企业解决融资难融资贵问题，今年8月我公司获批3000万授信额度，资金到位后，帮助企业扩大了产能，提升了市场竞争力。”某制造企业财务经理介绍，该企业是专注于高性能连续纤维增强热塑性复合材料的研发与生产的高新技术企业，今年成功晋级国家级专精特新“小巨人”企业。近两年，该公司的业绩增长迅猛，尤其在新能源车、光伏、高铁等领域应用广泛，给多家头部企业提供电池底护板、地板、顶板、光伏背板等各类产品，具有轻质高强、抗冲耐腐、环保可回收等优异特性。

截至8月末，民生银行镇江支行专精特新目标客户191户，已服务近一半的客户；授信客户近50户；贷款余额20.39亿元，专精特新贷款余额较年初新增近4亿元，存款余额近21亿元。下一阶段，民生银行镇江支行将继续完善上市、拟上市及专精特新客群的名单制管理，优化落实联动营销机制，差异化开展合作。结合每周行领导及产品经理陪同营销拜访机制的贯彻落实，确保全面深入地了解客户的实际需求，融合账户服务、结算、贷款、代发、理财等金融服务，为客户制定更具针对性的综合金融服务方案，切实有效地解决客户在发展中的资金难题。

回顾民生银行镇江支行十四年发展历程，一直在区域经济发展中发挥着金融服务和支持作用，与企业同成长、共命运，共同践行发展战略的实现，推进区域经济的持续向好发展。未来，民生银行镇江支行将继续贯彻落实总分行各项政策要求，以区域发展为动力，以专精特新企业需求为导向，为镇江的美好明天绘出浓墨重彩的一笔。