

# 助力双碳目标实现,为生态绿色“上保险”

## 全市首单发电行业碳超额排放费用损失保险落地

本报讯(俞佳融) 身体受伤、物品受损、苗木受灾……保险公司都能承保并赔偿。除了这些,你可能不知道:碳超额排放带来的损失,保险公司也能赔偿。4月18日,人保财险镇江分公司团队赴镇江某发电企业,为投保人宣读全市首单“发电行业碳超额排放费用损失保险”的相关权利义务,成为镇江以保险护航绿色低碳发展的首次尝试。

为何碳超额排放也能投保?这还要从2021年7月全国碳排放权交易市

场启动,碳市场作为实现减排目标的重要政策工具说起,碳排放权成为了具有价值的资产,可以作为商品在市场上进行交换。

启动初期,碳市场选择发电行业的重点排放单位之间开展碳排放配额(CEA)现货交易。生态环境主管部门采用基准法对全国发电行业重点排放单位分配核发电额,重点排放单位在规定期限内清缴不少于上年度实际排放量的配额。

“如果发电企业在达成既定生产

经营目标的过程中,因自然灾害、意外事故、工人操作错误等因素造成的发电设施或相关节能减排设备损失,可能会导致发电企业节碳减排能力下降。”镇江人保财险相关负责人介绍,新险种的保险需求点就在于此。

在“碳交易机制”的大背景下,人保财险聚焦参与全国碳市场的发电企业的碳配额成为了有可参考价值的新型资产,如何为此类新型资产提供保障成为了保险业创新的重要议题,根据客户在碳配额清缴方面的痛点,针

对性地开发了新险种,该险种将为此产生的额外碳排放配额交易费用提供风险保障。

人保财险积极响应镇江某发电厂的低碳转型发展需求,从传统产品财产险、机损险、营业中断险的责任出发,结合新兴费用损失类保险的特点进行创新,为参与全国碳市场的这家企业因自然灾害、意外事故、工人操作错误等导致节碳减排能力下降,而发生的额外碳排放配额交易费用损失和碳排查费用提供补偿。

## 浦发银行积极践行社会责任

本报记者 俞佳融

一直以来,浦发银行个人贷款业务积极践行“金融为民”使命,落实监管要求,持续深耕场景和生态,聚焦小微企业、乡村振兴、绿色转型、新市民金融需求等领域,不断提升金融服务的覆盖面、可得性和便利度。截至今年一季度,银保监两增口径个人贷款余额逾3000亿元,当年新增66亿元,监管目标完成率28%,贷款客户数近30万户,当年新增0.8万户,完成正增长目标。

### 聚焦小微企业 提升金融服务能级

该行持续探索建立适合小微企业主的普惠金融服务体系,全面推广房抵快贷、提放保等线下经营性贷款业务,优化政策策略,丰富押品类型,创新普惠金融服务模式。同时,深化金融科技运用与数字赋能,优化小微企业的金融服务供给,针对连续稳定开票小微企业,推出浦慧税贷线上融资服务,最高贷款额度300万元,有效解决了小微企业贷款办理周期长、融

资成本高、手续繁琐等痛点,普惠金融服务效能不断提升。

### 聚焦乡村振兴 支持智慧农业转型

个贷持续推进金融科技在农民生活场景方面的应用,打造惠农利民金融产品与服务,拓新智慧农业贷,目前已上线“养殖贷”“饲料贷”等标准产品,围绕养殖行业、饲料行业下游,借助各省省农担、中化现代等核心农业央企、大型农业服务平台、乡村数据服务平台等,借助数字化手段,做大农村供应链金融,将金融“活水”注入田间地头。

### 聚焦绿色转型 赋能低碳高质量发展

围绕绿色消费应用场景,个贷持续加强产品服务创新,积极发展绿色按揭业务,紧随汽车四化发展及应用,深耕新能源汽车细分领域,推广新能源车消费贷款,一季度新能源汽车贷款余额占总汽车贷款余额比例突破15%,为居民碳减排贡献绿色金融力量。对接光伏行业头部企业,公私联动一体化营销,2022年11月上线

首个人光伏设备贷产品——黄河光伏贷,持续探索个人绿色金融服务方案。

### 聚焦新市民 点亮人民美好生活

个贷聚焦创业经营、人才房按揭、生活消费等领域,打造新市民专属金融服务,面向个体工商户、小微企业主等新市民中的重点创业群体,根据其经营形态、收入特点、资金需求等,提供针对性的融资支持,加强与新市民创业就业聚合平台合作,为平台内小商户提供在线融资服务,同时,对符合条件的贷款引入担保,解决新市民抵押担保能力弱、融资成本高的问题,服务其“短、频、快”的融资需求。截至一季度末,已服务新市民贷款笔数超过40万笔,贷款投放金额超过20亿元。

### 聚焦个体工商户 改善金融服务体验

浦发银行积极参与江苏银保监局的普惠金融服务品牌“苏易融”服务框架,该平台汇集全省通用及各地特色金融产品,方便广大个体工商户

一站式查阅和咨询办理。客户可通过“苏易融”二维码、省综合金融服务平台网站、市场监管部门服务窗口、银行服务网点等渠道获得相关信息,扫码即可一键了解银行贷款产品、申贷标准、授信额度、放款时效等内容,有助于快速选择符合自身需求的信贷产品。



江苏银行业个体工商户信贷产品便捷通



### 公司简介

申万宏源证券有限公司是由新中国第一家股份制证券公司——申银万国证券股份有限公司与国内资本市场第一家上市证券公司——宏源证券股份有限公司,于2015年1月16日合并组建而成。目前注册资本535亿元,拥有员工近10000名,是国家主权财富基金——中国投资有限责任公司的直管企业。公司营业网点遍布全国,拥有投资银行、财富管理、机构服务和交易、投资管理 etc 全业务牌照,主营业务涵盖企业金融、个人金融、机构服务及交易、投资管理四大业务板块。

### 招聘职位 岗位:财富客户经理 招聘人数:3人

#### 岗位职责:

- 1)负责营业部核心个人客户关系维护与拓展工作;
- 2)定期与客户联系,报告理财产品的收益情况,向客户介绍新的金融服务、理财产品及金融市场动向,维护良好的信任关系,并通过持续跟进与服务,为客户不断提供专业的投资咨询与服务;
- 3)深度了解客户需求,根据客户的资产规模、生活目标、预期收益目标和风险承受能力进行需求分析,出具专业的资产配置方案,推荐合适的金融产品;
- 4)为潜在客户提供专业的顾问服务,促成产品销售及交易;
- 5)完成客户回访、消息通知、CRM管理、投资者教育、反洗钱及营业部安排的其他相关基础工作。

#### 任职资格:

- 1)年龄40周岁以下,全日制大学本科及以上学历,经济、金融、财会、法律等相关专业;
- 2)2年及以上券商、银行、基金、信托、保险等相关工作经历;
- 3)具备证券从业资格。具有投资顾问资格的人员优先;
- 4)热爱证券行业,进取意识强,具备清晰的业务拓展思路,具备较强的沟通协调力与客户开发服务能力;
- 5)特别优秀的,可以适当放宽条件。

公司将提供具有市场竞争力的薪资及福利待遇

简历投递邮箱:e2416@swwhy.com

联系电话:0511-85027448 13952888628

理财有风险 投资需谨慎