

精准服务聚焦产业强市 金融赋能描绘宏伟蓝图

——工行镇江分行赋能实体经济发展

金融活水赋能项目攻坚突破

助力经济运行率先整体好转

特别报道

注重党建引领 坚定做项目建设助力者

一直以来,工行镇江分行不忘初心、牢记使命,积极贯彻产业强市“一号战略”,助力各类项目攻坚突破,秉持金融赋能实体经济的使命,积极支持地方经济发展。2022年该行实现信贷投放246亿元,其中实体经济投放182亿元。截至3月10日,该行人民币各项贷款余额突破740亿元大关,以国有大行的责任担当,协助深化推进“三帆两金一甘露”行动,为加快实现中国式现代化镇江图景贡献金融力量。



工行镇江分行走访“扬帆计划”企业长江三星能源科技股份有限公司,深入厂区了解企业生产经营情况。



工行镇江分行出席镇江新区管委会、人行镇江中支主办的“金融惠企推进季”暨“金链行动”镇江新区专场,与普惠小微企业代表授信签约。



工行镇江分行“岗位标兵”表彰大会现场。

该行深入学习贯彻党的重大理论政策方针,持续推进党建融合高质量发展,持续将“我为群众办实事”、党建共建等作为党建考核重要内容,与业务发展同部署同考核。全力支持我市重大项目建设,以重大项目服务团队,强化全市招商引资项目跟踪服务力度,提供全流程、量身定制的金融服务方案,截至2023年2月末,该行项目贷款余额首次突破三百亿元大关。提升区域造血能力,产业支撑是关键。工行镇江分行发挥“头雁”引领作用,紧紧围绕产业强市和高质量发展,聚焦生命健康、新能源、新材料、特种纸等产业链提档升级,推动制造业高质量发展。着力为鱼跃医疗、恒顺集团、大亚铝业、天工集团等地方优质制造业企业提供贷款支持,截至2022年末融资金额已超百亿,以金融活水支持制造业转型,同频共振镇江工业发展脉搏。去年末,该行制造业、民营企业贷款均突破140亿元,合计增量超33亿元。针对民营、制造业企业,该行优化金融支持,认真落实制造业中长期贷款信贷政策,放宽制造业企业中长期流动资金贷款办理条件。在民营企业扩容工作上,落实总对总民营企业金融服务的落地。对大型、行业龙头核心客户,认真做好金融服务对接方案,灵活运用订单融资、应收账款融资和工银e信等产品,提供更加高效便捷的信贷支持。针对“四群八链”“扬帆计划”“专精特新”重点领域企业,该行全方位提供金融服务方案,让优质金融服务看得见、够得着。

支持乡村振兴 坚定做普惠金融担当者

围绕金融支持乡村振兴,该行成立了乡村振兴领导小组,重点围绕“五大振兴”目标,将金融资源向乡村倾斜,推动城乡业务协同发展,充分利用“兴农通”APP平台,为乡村振兴提供一揽子金融服务,被当地人行评为乡村振兴先进单位。同时,该行扎实推进“网点+普惠”的全员服务机制,所有网点已实现“普惠服务专员”全覆盖,部分网点已经挂牌“普惠金融旗舰网点”标识。

该行积极贯彻落实城乡联动发展战略,建成多个农村普惠金融服务点。2022年5月26日,该行第一家农村普惠金融服务点在句容市后白镇正式挂牌成立。该行在后白镇当地没有营业网点,此次设立农村普惠金融服务点可以更好地满足广大客户需求。该行成立了以分管行长任组长,相关部室负责人为成员的农村普惠金融服务点专项工作小组,认真落实农村普惠金

融服务点设立及服务工作的。在后白农村普惠金融服务点挂牌活动当天,现场服务人员详细介绍该行可提供的金融服务,得到客户的一致好评。指定挂钩网点,做好长期服务,持续推进乡村振兴工作。该行将句容河滨支行确定为后白农村普惠金融服务点的挂钩网点,要求该网点在定期上门服务的基础上,建立详细的“兴农通”客户台账,形成灵活多样的客户联系方式,确保客户需求得到及时满足。工行句容支行乡村振兴工作小组通过走访后白镇的草坪市场,了解该联社采取“合作社+基地+农户”的运作模式,为社员提供“产、运、销”一条龙服务,形成了种管-铲运-销护为主导的全产业链。近年来为了解决土地资源限制、提高草坪的价值,经过市场调研和测算,打算增加运动草坪种植,但是有资金需求缺口。该行在了解客户的融资需求后,第一时间汇报给市分行请求支持,仅用15天便迅速完成了收集资料、客户准入、评级授信、提款核准、贷款发放等工作,得到后白镇政府的肯定。去年末,该行涉农贷款余额超250亿元,有效助力乡村振兴。

聚焦助企纾困 坚定做市场主体服务者

为了提升用户体验感和满意度,使经济发展的各类主体享受更全面的金融服务,镇江工行围绕核心企业供应链、优质园区、产业集群等客户群和GBC重点场景,创新服务路径,开展惠企助企行动。

镇江工行营业部不断完善金融支持创新体系,落实省委省政府创新驱动、科技强省的战略要求,以及上级行科技型中小企业银企融资对接专项行动方案,加大对科技企业融资和综合服务的支持力度,努力提升金融服务覆盖面、提高投融资覆盖率,通过完善科技企业金融服务,提升科技企业服务质效。该行将科技企业融资和综合服务纳入重要工作日程,组织各级人员学习和了解科技企业金融服务的内容,从思想上提高认识,围绕科技型中小企业名单确定拓展对象,并逐户确定对接人员。充分利用下发的科技型中小企业名单,先进行初步分类,对于存量客户对接其原先客户经理或网点进行拜访维护,对于新户通过外部信息了解其基本情况后电话联系初步意向再上门走访。全方位开展科技企业融资和综合服务宣传工作,突出该行科技企业融资和综合服务业务的优势,迅速提升该行科技企业融资和综合服务的客户资源,让广大客户了解该行科技企业融资和综合服务的优势,扩大社会影响力。

该行丹阳支行坚守金融服务本源,以市场为导向,积极参与政银企对接会,紧密围绕丹阳

市特色产业、先进制造业、创新型产业的金融需求,为实体经济健康发展注入持续不断的金融“活水”,通过组建多个金融服务团队,精准对接、打通融资“堵点痛点”,发挥工行科技优势,通过新产品满足小微企业“短、频、急、快”用款需求。

该行扬中支行结合“万企联万村”等活动,实行银农互动、市县互动,加强对乡镇居民运用“工银e支付”“工银e缴费”等新型快捷支付方式的引导。另外,在疫情期间该行特事特办,做好中小企业贷款的转贷、展期工作,全力支持扬中地区实体经济的发展。

该行还不断加大减费让利力度,2022年新发贷款平均利率较年初下降19个BP,同时对小微企业和个体工商户减收免收开户结算等方面费用,有效降低企业经营成本。该行还充分利用省财政推出的小微贷覆盖范围广、贷款门槛低、融资成本低等优势,缓解小微企业贷款难贷款贵的问题。

加强队伍建设 坚定做金融服务赋能者

为加强专业队伍建设,镇江分行根据职能定位和业务规模,扩充了网点普惠金融服务团队,增加专职客户经理配备,保证工作有“专人做”;通过强化业务培训、以干代训等方式,促进现有客户经理队伍专业履职能力的提升,培育业务骨干,保证服务“专业做”。该行先后举办五期公司信贷业务先调能力提升培训班,通过案例分析对尽调重点问题系统讲解,充分提升客户经理专业尽调能力。为深入贯彻落实“第一个人金融银行”战略,贯彻总省行“虎跃”活动要求以及个金业务板块化运作的意见,该行跨部门组建个人贷款业务专属团队,抢抓当前内外部政策相对宽松的业务发展窗口期,全面提升个人贷款业务市场竞争力,为全行信贷结构调整、经营转型、效益提升做出更大贡献。该行按季开展“岗位标兵”评选活动,围绕分行党委中心工作,加快建设“镇江地区客户首选银行”“精品分行”,各条线、各岗位员工聚力养成良好的工作习惯,众人拾柴火焰高的局面逐步蔚然成风。该行丹阳支行通过加强小微企业开户学习,统筹做好优化小微企业银行账户服务和风险防控工作,顺利完成镇江分行首笔中小微企业简易开户、首笔供应链1+1开户业务;镇江句容支行组建专门团队,将大米、葡萄、苗木、草坪、民宿等5个当地特色产业项目作为服务重点;镇江扬中支行成立专业团队,加强专业学习,客户经理推动农业农村数据与金融数据互联互通,推动农村金融服务的数字化进程,丰富和完善农村金融信贷产品。

(李冰煜 俞佳融)