

江苏信保镇江分公司： 初心惠企红 聚力开新篇

本报记者 俞佳融

今年以来，江苏信保集团镇江分公司按照稳中求进、提质增效的要求，以党建引领业务发展，不断完善公司治理体系，积极发挥政府性融资担保机构作用，聚焦主责主业，重点支小支农，引导更多资金流向小微和“三农”等普惠领域。

1 高质量开展党建工作

以政治建设为统领，坚持和加强党的领导。创新活动载体，积极推进“镇有信，初心惠企红”品牌建设，增强党组织的凝聚力和向心力。正式发布江苏信保集团镇江地区党支部党建品牌，创新“初心惠企红”共建基地建设，

在3个企业设立“初心惠企红”基地并挂牌。持续深入开展“学业夫，把成绩写在园区里”主题实践活动，充分发挥“小微企业服务先锋队”“乡村振兴服务先锋队”和“专精特新服务先锋队”作用。

2 提升服务重大战略能力

大力实施园区保一号战略，持续打造江苏信保集团“园区保综合服务”品牌。坚持服务导向，扩大合作园区深度、广度。今年在已签约的五家“园区保”里，重点推进扬中市、丹阳市和镇江新区的“园区保”合作。截至6月末，“园区保”完成规模合计30.59亿元，综合金融服务方案成功落地28个，已完成全年目标任务。

坚持多方协同，以党建和调研为双重路径，大力推进园区保综合服务落地。优选园区

保合作重点优秀企业，组织开展党建共建活动，共建党建基地。让园区保业务落地以党建为导向，党建融合依靠园区保业务落地生根，将“初心惠企红”“一支部一品牌”建设切实融入园区保中。了解园区和企业的融资诉求，加强合作各方的沟通交流，梳理解决园区保业务操作过程中的难点、瓶颈，在丹徒金融推介会上，对园区保产品进行了路演，为丹徒地区推进落地园区保综合金融模式打下基础。

3 积极探索业务创新

积极配合各银行推动“小微贷”业务。不向企业收取任何担保费用，落实免除抵押、质押等反担保措施的政策要求，在市财政局和中国银行的全力支持下，全省首笔“小微贷”业务于去年10月13日在镇江地区落地。

今年以来，加强与各合作银行沟通联系，迅速扩大合作覆盖面，截至6月末，“小微贷”签约银

行已达20家，在保项目626笔，在保规模达25.78亿元。

“微企易贷”是近期由省再担保公司和省信用联社合作开发，用于支持小微、“三农”“双创”和战略新兴产业企业或个人生产经营周转的普惠小微类产品，采取“见贷即保”方式，单户额度不超过500万元，截至6月末，在保项目29笔，在保规模0.42亿元。

4 为市场主体纾困解难

认真贯彻落实《关于进一步帮助市场主体纾困解难着力稳定经济增长若干政策措施的通知》（苏政发〔2022〕1号）文件精神，在大力推广批量化产品的同时，积极拓展“园区保”新增业务，对存量到期业务续保续贷，积极支持受疫情影响的市场主体，弱化反

担保条件，降低担保费。通过运用快递传送、网络尽调、视频签约等方式，优化上会、核保等工作流程，提高业务落地效率。

针对因疫情原因不能及时完善相关手续的申保企业，特事特办，确保疫情期间企业正常的融资需求得到保障。

江苏农担镇江分公司： 紧扣地方资源禀赋 助力农业主体纾困

本报记者 俞佳融
本报通讯员 卞云鹤

江苏农担作为财政支持建立的政策性农业融资担保公司，专注农业，聚焦服务适度规模农业经营主体。今年以来，江苏农担镇江分公司，坚守政策定位，切实增强服务能力和水平，全力克服疫情对农业生产经营造成的影响，优化金融供给，落实公司总部助企纾困政策，在丹徒区实现零保费。截至7月末，江苏农担镇江分公司新增担保5.6亿元，同比增幅53%。

1 姓农为农，惠农富农

江苏农担镇江分公司总经理唐广介绍，镇江分公司自成立以来，紧贴全市农业特色产业，紧扣地方农业资源禀赋，充分发挥财政资金引导作用，全面拓展政策性农业信贷担保业务，始终坚持“姓农为农，惠农富农”的服务宗旨。

“这笔贷款太及时了，手续简单，利率低，而且不用我们多跑，一次就能搞定，100万元的贷款一周左右的时间就拿到手了。”镇江

市丹徒区世业洲大豆种植大户王兵兵感慨，“无抵押、利率低、还款方式灵活，真是想民之所想，是我们的贴心人啊。”王兵兵是一名90后创业“新农人”，从部队退役后，选择跟随父母从事农业。今年年初，他的种植业需要迈上新的台阶。在资金捉襟见肘时，他在“江苏农担”担保后，从邮储银行贷了100万元，缓解了发展时资金不足的燃眉之急。

2 积极服务，深化合作

江苏其一花卉科技有限公司从事花卉种植，主要销售蝴蝶兰，经营运转一向良好。然而疫情来袭，前期花卉全部滞销，资金无法及时回笼，经济损失多达几百万元。更令企业负责人徐启伟焦虑的是，前段时间，物流运输因疫情受阻，花卉销售旺季即将错过，自身名下贷款即将到期。突如其来的变故使资金周转骤然紧张，恐将无法按时还本付息，这让一向重视信用的徐启伟心急如焚。

得知这一情况，江苏农担镇

江分公司立即与公司总部、银行、客户三方沟通，协商制定出化解风险方案，并从疫情影响及实际操作角度出发与银行反复协调对接，以“不抽贷、不断贷、不压贷”为原则，采取超常措施，与银行密切配合在2个工作日内便完成全部转贷手续。徐启伟感谢道：“非常感谢农担公司和银行的支持，我会更加用心地开展经营。”

从今年7月起，全市所有新增担保均按不高于0.5%收取担保费，进一步降低融资成本。

3 携手企业，共渡难关

疫情期间，镇江分公司主动作为，认真履行政策性担保公司的使命、责任和担当，协同合作银行开通绿色审批通道，进一步助力农业主体纾困，携手企业共渡难关。

开展多种形式的政策、业务宣传，积极参加政府部门、行业协会、合作银行等组织的相关培训班和交流会，提升农担品牌效应，提高农担政策受惠面。

进一步深化政银担合作，建立常态化联系机制，克服融资信

息不对称障碍，合作范围和结构继续优化，业务取得高效进展，充分发挥政策性担保的信用优势，引导金融活水流入三农领域。

下一步，镇江分公司将不忘初心，坚定惠农支农信念，进一步扩大对惠农政策的宣传，加强对有融资困境的农业经营主体的金融支持，充分发挥农担公司财政金融协同支农的政策性平台作用，争取将利民政策送到每一位农户手中，助推全市农业高质量发展。