

架银企融资之桥 筑科创金融基石

# 我市银行业助力科技型中小企业

本报记者 俞佳融

科技型企业技术含量高、创新能力强,是极具活力和潜力的创新主体。为助力科技型中小企业,帮其纾困解难,走好创新路,金融、科技等支持政策组合发力,我市金融机构积极响应,持续加大科技金融支持力度,不断优化企业的成长环境,助科技企业“解渴”。

## ▶ 强产品,多元化定制综合服务

各银行积极上门走访,为企业提供金融支持服务,围绕企业自主创新和发展,多措并举助力科技型中小企业成长,多种产品解决科技型中小企业融资难题。

镇江工行的“e抵快贷”“e企快贷”“经营快贷”“房抵贷”等产品,高效满足企业存贷款、日常代发、资金结算等金融服务需求,提高贷款的便利性。建设银行镇江分行利用

“苏才贷”“苏知贷”“云知贷”“建行小微贷”等产品,为处于不同发展阶段的科技型小微企业提供定制化综合金融服务。邮储银行镇江市分行对科技型中小企业的贷款受理、审查审批、放款等环节实施全流程“零延时”管理,全流程启动“绿色通道”优先处理。

江苏银行镇江分行创新推出“科技型中小企业服务工具包”,定

制了“债权+股权”金融工具包、“财税+管理”服务工具包、“科技+人才”政策工具包,为企业提供一揽子金融服务。广发银行镇江分行推动信贷资源向科技型企业倾斜,对科技创新行业贷款进行FTP补贴,通过科信贷、科技E贷、科技创新补偿贷(政银通)等产品,支持科技型中小企业发展壮大。

扬中农商银行秉承“科技+金

融”服务模式,根据科技型企业名单对企业进行走访,相继推出“苏融创”“苏科贷”等贷款产品,认真研究科技型中小企业的需求,为科技型中小企业提供信贷支持。扬中农商银行与扬中市科技局开展党建共建,达成科技型中小企业“贷动”计划战略合作,促进政银合作、党组织优势互补,探索“科技+金融”服务模式。

## ▶ 组合拳,线上化服务推动壮大

科技既是科技型中小企业创新的生命线,也为金融机构创新了服务方式,利用大数据和网络,科技金融为企业服务更加便捷高效。

近年来镇江建行持续践行“大数据”和“互联网+”理念,在“云税贷”等线上信用类产品基础上,进一步丰富产品体系,拓宽数据增信来

源,目前已形成包含纳税、结算、电费、代发工资、企业专利、刷卡收单等26种数据来源的增信提额,今年以来持续产品创新,推出“速贷通·4特高新版”,为科技型中小企业提供更多元的授信方式,更适配的融资金额,更灵活的信贷模式。

兴业银行利用大数据、人工智

能等技术手段,开发出了“技术流”授信评价体系这一信息化评价工具,该工具以国家重大区域战略、战略性新兴产业、先进制造业和新型基础设施建设等为导向,目的是加大对科技成果转化和产业化的投融资支持,推动科创金融业务发展。兴业银行镇江分行在总行推出这一

创新工具后,积极加入技术流评价应用试点工作,成立了“技术流”评价体系应用试点工作领导小组,第一时间开展运用培训、模型试用及外部合作对接等工作,目前已通过“技术流”评价体系为镇江地区科创企业获批授信4户,总金额已近1亿元。

## ▶ 优方案,调整融资结构破难题

无论是小微企业还是大型企业,科技型企业在发展过程中,都可能遇到融资难题。要破解科技型企业的融资难题,金融机构需创新科技金融产品和服务,改变原有科技型企业评价体系。同时,充分发挥资本市场资源配置的重要作用,鼓励更多专精特新科技型企业提高直接融资比重,进一步优化融资结构。

受疫情影响,下游客户结算时间加长,给部分科技企业资金带来压力。丹阳某医用器械有限公司属科技型小微企业,农业银行丹阳支行在“科技型中小企业银企融资对接活动”的走访企业环节,了解到该

企业因下游客户结算时间加长,又增购设备和购置原材料,导致流动资金紧张。农行“小微贷”普惠产品,采用纯信用方式,仅一天时间500万元“小微贷”就到账,有效缓解小微企业融资难融资贵。“小微贷”为小微企业解决流动资金融资难题又增添了一条新渠道,减少了企业跑腿次数,提高融资效率。

中国银行镇江分行深化银政对接,加强业务推动。加大与科技局、知识产权局、工信局等政府部门的对接,持续开展“高企融资服务直通车”活动。近日,一家民营科技型企业江苏高光半导体材料有限公司经

镇江句容开发区招商引资,计划在当地新建产业项目,由于该项目建设前期资金需求量大,企业亟须银行贷款支持。在了解到企业的融资需求后,中行镇江句容支行立即安排客户经理上门对接,查看项目建设情况、了解企业未来的发展规划,设计项目融资方案,并加快项目上报进程,过程中多次调整融资方案,积极解决民营企业融资困难问题,加快审批,最终先获批1亿元项目贷款额度,为地方民营科技型企业发展助力。

镇江某食品有限公司是一家从事醋味剂及相关延伸产品的研发、

生产及销售的高新科技企业,近一年产能超过5万吨,目前拥有食品工程中心、硕士生工作站、研究院等相关研究机构,具备较强的技术创新能力。在上门走访过程中了解到,该企业准备进一步扩大生产规模,存在贷款融资需求,镇江农商银行为其开辟绿色快捷通道,充分发挥法人银行机制灵活、决策链条短的优势,简化贷款审批流程,在短短一个星期内实现了贷款的发放,金额180万元,为今后双方业务上的深度合作打下了良好基础。

## ▶ 零距离,金融服务更有温度

通过实地走访,进厂房,看生产,讲政策,问需求,与企业负责人面对面交流,零距离沟通,让金融服务更有温度。以金融为支撑的金融服务走进工厂车间,下沉到产业一线,加快了科技型企业的融资能力。

南京银行镇江分行第一时间成立“科小专项行动工作小组”,制定并实施专项行动方案,辖内各经营机构对科技型中小企业进行名单制管理,

逐户上门拜访、落实对接,重点关注受疫情影响的科技型中小企业,根据企业需求,合理制定并落实金融服务方案,切实缓解科技型中小企业“融资难、融资贵”问题。

苏州银行镇江分行“三送一”工程助力科创企业“加速跑”,送支持政策,送专业服务,送信贷资金,充分利用“快抵贷”等科技线上化产品优势,发挥“人才贷”“小微贷”等信用类

钩子产品优势主动获客;充分利用银担银保合作、供应链金融以及综合金融服务平台,为科创客户批量授信、主动授信。同时,打造科技服务特色网点,创新一系列特色信贷产品,科创企业贷款占比翻一番,每季召开一场专题对接会,充分发挥桥梁纽带作用,为企业提供“供应链”金融产品,推动产业集群发展。

紫金农商银行镇江分行开展科

科技型中小企业精准走访融资对接活动,将服务走访名单明确到机构、明确到人,组织客户经理走访、对接科技型中小企业,全面开展走访营销工作,目前已走访30户,积极营销并发现意向客户2户,促成率9.52%,成功发放贷款480万元,其中信用贷款200万元,知识产权质押贷款280万元。