

贵金属钱包贴金券、双十一理财产品、压岁钱打折、信用卡商城优惠券……

银行借力“双十一” 推出各种活动

随着各种营销活动的推广,每年的“双十一”关注度已经越来越高,买买买的呼声渐浓,与此同时,今年银行借各类金融产品也推出了系列活动。如贵金属贴金、双十一理财产品、压岁钱打折、信用卡商城优惠券、信用卡多倍积分等。“剁手”行情下,让钱包不至于“瘦”得那么快。



1 贵金属抢滩“双十一” 赋予爱情神奇力量

“11·11”网络上又被称为光棍节,很多人喜欢在这样的节日里寻找爱情告别单身。此时,送给心仪的那个人一份礼物成为节日必备,贵金属往往是首选。而且今年以来,由于强势上行的金价,让很多投资者的目光转向了黄金。“双十一”即将到来,最近陆续有银行在贵金属优惠上做文章,推出优惠活动的同时还上新了不少富有美好寓意的贵金

属产品。

一家商业银行即将推出鼠年压岁钱吸引了不少人关注,而且还有限时折扣优惠。该行工作人员称,今年推出的鼠年压岁钱“双十一”特惠上市,11月11日至11月15日期间,9折优惠。另一家商业银行推出“双十一”贵金属钱包贴金券活动,即日起至12月27日,每周五买入贵金属钱包活期金1克(含)以上的前100

名获100元贴金券;每周五买入和卖出贵金属钱包活期金累计金额前50名获200元贴金券。同时,该行还推出实物金专享好礼活动,即日起至11月29日,“鼠年开运、非你莫属”活动价1188元,并赠送80周年限量纪念铜章;十二生肖黄金红包套装,活动价1480元,赠福佑通宝古钱币挂饰;小猪佩奇星守护限定款,活动价1520元,赠真丝丝巾;萌趣

陪伴套装,活动价1299元,赠招财猫金红包。

此外,还有银行推出11月6日至11月15日,贵金属限时优惠活动。如花样年华四叶草,原价2800元,活动期间2518元;为爱加冕原价1980元,活动期间1680元;福佑一生原价3300元,活动期间2980元。

2 银行商城抢占“双十一” 让“剁手”更加精打细算

每年“双十一”都会引起一波消费高峰,最主要的原因就是省钱。最近一段时间里,多家银行也为抢占“双十一”消费市场,在各自的网上商城推出优惠券、分期支付满减等优惠活动。以一家商业银行

推出的商城购物为例,如11月4日至11月10日每天9点开始抢券,各种面额的优惠券可以用于购物满减;如分期购物专区分期支付满999元返100元电子券,分期支付满3999元返300元电子券。

除了优惠券外,部分银行还推出更惠民的省钱模式,购物商城直接将信用卡积分购物抵现。有银行积分专区11月11日当天,可以凭一定额度的积分兑换日常生活中所需的产品;有银行推出购物积分

抵现服务,最高积分可抵50%现金。购物之前不妨先关注自己所持银行卡的活动,购买心仪商品同时还能省下一笔小钱。

3 “双十一”理财 在买买买后保住钱包

对于很多市民来说,已经习惯了用“码”支付的模式,小到煎饼摊大到商场、超市,扫码支付随处可见。除了大家熟悉的第三方支付“码”外,为了抢占线下支付市场,银行也在频频推出各种扫码支付优惠活动。一方面升级服务和用户体验,另一方面以优惠活动吸引更多的客户。今年“双十一”,就有银行推出扫码支付返券奖励活动。以该行推出的扫码付款领奖为例,即日

起至12月31日,使用该行62银联借记卡为付款卡,使用扫码支付向线下商户付款,即随机返一张支付贴金券,单张最高99元,每个持卡人每月限前8笔交易返券。每周五10点至24点,每位持卡人使用扫码支付向线下商户付款,扫码支付返券奖励金额翻倍,最高8倍,每周仅限前6000名持卡人取得翻倍权益。该行工作人员表示,此次支付贴金券,自动返还到持卡人手机银行账

户中,每次扫码支付仅限使用1张贴金券,支付贴金券使用不可叠加,不可分割,不可转增。

今年“双十一”到来之前,各家银行除了推出各类优惠活动外,还有多家银行推出特供理财产品,在“买买买”的行情下,让市民的钱包充血复活。以一家商业银行11月7日至11月13日推出的一款理财产品为例,起购金额1万元,投资期限365天,预期年化

收益率4.1%。另外一家商业银行11月5日至11月11日,推出的新客理财产品,投资期限91天,起购金额5万元,业绩比较基准4.35%。不过,业内人士建议,投资者在选择理财产品时,不仅要关注预期收益率有多高,更要关注产品本身蕴含的风险和募集期限长短,毕竟理财非存款投资需谨慎。

(宋娜)

钱

周刊·综合